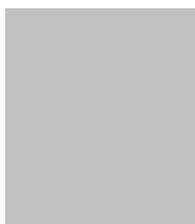


## INFORMAZIONI PERSONALI



## DEL MORO MONICA

📍 residente in NONE (TO)  
☎ 3319577369  
✉ [infobrainwords@gmail.com](mailto:infobrainwords@gmail.com)  
🌐 <https://www.monicadelmoro.com/>  
<https://www.brainwords.it/>

| Data di nascita 27/12/1974 ANCONA | Nazionalità Italiana

OCCUPAZIONE PER LA QUALE  
SI CONCORRE  
POSIZIONE RICOPERTA  
OCCUPAZIONE DESIDERATA  
TITOLO DI STUDIO  
DICHIARAZIONI PERSONALI

Corsi di formazione in ambito professionale e non, con particolare riferimento ad ambiti formativi quali: Comunicazione Strategica, tecniche di comunicazione, leadership, programmazione neuro linguistica, crescita personale, tecniche di persuasione, tecniche di ipnosi conversazionale, gestione dei conflitti. Metodo formativo registrato METODO 3C®, public speaking per ragazzi®, metodo C.S.M™

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

---

Dal 2000 ad oggi Consulente del Lavoro - Studio autonomo

Dal 2001 ad oggi esperienza nel settore della Comunicazione e Marketing, tecniche di Marketing, Multilevel Marketing, Network Marketing, Referral Marketing.

Dal 2015 ad oggi relatore in corsi di formazione professionale ed imprenditoriale in tema di : tecniche di comunicazione, programmazione neuro linguistica correlati alla realtà degli Studi professionali. Oltre che relatrice in percorsi formativi correlati a tutte le discipline inerenti la comunicazione. Trainer nel percorso formativo public speaking per ragazzi, percorso formativo registrato ed elaborato con le tecniche della Comunicazione Strategica Multidisciplinare. Mental Coach in ambito professionale e non.

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

---

Diploma di Ragioneria

Abilitazione in consulenza del Lavoro iscritta all'Ordine dei Consulenti del Lavoro di Torino n° 1381

Degree of Doctor of Business Administration (John Locke University USA – Reg. n° IK362H)

Certificazione internazionale PRACTITIONER NLP n° 152239  
 signed by Richard Bandler

Certificazione internazionale MASTER PRACTITIONER NLP  
 n° 196320 signed by Richard Bandler

Roma 21.22.gennaio 2017- corso “ Numero Uno” – diventare  
 autore best seller – marketing formativo- BRUONO EDITORE

Partecipazione al corso organizzato da Performance Strategies,  
 Milano 12.13 maggio 2017- relatori Robert Cialdini (tecniche di  
 persuasione) e Colleen Stanley ( neuro marketing)

20-21 Aprile 2018 percorso formativo organizzato da  
 Neurocomscience- relativo all’analisi scientifica delle espressioni  
 facciali- micro espressioni- comunicazione non verbale.

Ottobre 2018- La scienza della Negoziazione – Jack Cambria

Dicembre 2018- Il formatore eccellente- Max Formisano

Aprile 2019- Public Speaking – Max Formisano - conclusione del  
 master formatori

Ottobre 2021- concluso percorso formativo con rilascio del Diploma  
 di Master in analisi del comportamento non verbale, Total body  
 rilasciato dal Laboratorio di Analisi Comportamentale  
 Neurocomscience della Dott.ssa Jasna Legisa- qualifica acquisita :  
 analista comportamentale .

Aprile 2022- 8-9 – corso di “ Produttività 300% in azione” Max  
 Formisano

Dicembre 2022- Febbraio 2023- Master coaching- rilasciato da  
 coaching training academy - Matt Traverso.

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Francese	B1	B1	B1	B1	A1
Inglese	A1	A1	A1	A1	A1

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato  
[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](#)

**Competenze comunicative** Buone competenze comunicative acquisite in ambiti relazionali di marketing e attraverso corsi di formazione e approfondimento in ambito di comunicazione e linguaggio.

**Competenze organizzative e gestionali** Buone competenze organizzative e gestionali derivanti dall'organizzazione e gestione di Studio professionale con media di 5 risorse umane. Organizzazione e formazione di realtà imprenditoriali cooperativistiche con risorse umane da 30 a 700 soci.  
 Creazione e co-direzione dell'associazione Giovani Cdl di Torino, con grande successo ed in continua espansione.  
 Gestione e coordinamento di gruppi in ambito di Network Marketing  
 Creazione e sviluppo di un Team di formazione, all'interno di una società in espansione  
 Socia Fondatrice e Componente direttivo NETPROF Associazione Nazionale di Professionisti.

**Competenze professionali** Ad integrazione di quanto sopra, sviluppo di competenze individuali correlate a :

- Comunicazione non verbale, studi e testi di Paul Ekman
- Metodologie comunicative e persuasive, studi e testi di Milton Erikson e Cialdini
- Scrittura ipnotica, testi di Joe Vitale
- Sviluppo della leadership, attraverso livelli logici identitari
- Organizzazione efficace aziendale
- Micro espressioni comunicazione non verbale
- Master in analisi comunicazione non verbale
- Master Coaching

**Competenza digitale**

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Intermedio	Intermedio	Intermedio	Base	base

Livelli: Utente base - Utente intermedio - Utente avanzato  
[Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione](#)

**Patente di guida** Patente B

**ULTERIORI INFORMAZIONI**

**Pubblicazioni** **Co-Autrice del metodo formativo MA-MU (METODO MAIEUTICO MULTISENSORIALE) approvato dalla comunità medico scientifica attraverso la pubblicazione in data 30/06/2021 sulla rivista : Journal of Biomedical Practitioners JBP - <https://www.ojs.unito.it/index.php/jbp/article/view/5938>**

Articolo sulla esigenza di approfondire tecniche di comunicazione pubblicato sul periodico provinciale dell'Ordine dei Consulenti del lavoro di Torino " L'ordine informa " N° 39 gennaio 2016 titolo: "la comunicazione:uno strumento essenziale"

Articolo pubblicato sul periodico provinciale dell'Ordine dei Consulenti del lavoro di Torino " L'ordine informa " N° 43 Febbraio 2017 titolo: "Che lingua parli con il tuo cliente 1° parte".

Articoli pubblicati su blog : "MONICA DEL MORO LA TRAINER DEI PROFESSIONISTI™" intitolati

- Il tuo cliente di dirà di SI
- In una parola: persuadili
- Vuoi conoscere anche tu le piu' costose tecniche usate dalle piu' famose pubblicità
- 4 esempi per convincere senza parole
- Quanto è importante l'affinità in ambito lavorativo e come ottenerla
- In caso di improbabile attacco degli alieni
- I quattro passi per non pestare i piedi ai tuoi clienti
- Perché abbiamo sempre ragione -1.07.2018- stato d'animo con audio formazione
- 

Articolo pubblicato sulla rivista nazionale "Sani & belli"- novembre 2022 – *migliorare l'autostima si puo'.*

Articolo pubblicato sulla rivista nazionale "Sani & belli" – gennaio 2023- *Giovani e autostima., come i genitori possono aiutarli.*

#### Presentazioni

Presentazione a Roma, presso il direttivo dell'Associazione Nazionale Giovani consulenti del Lavoro , del corso di comunicazione " Le tre C della comunicazione"(corso base di tecniche della comunicazione professionale ) da svolgere presso le associazioni provinciali italiane.

Periodiche presentazioni di eventi gratuiti di divulgazione delle nozioni di PNL propedeutici ad un percorso formativo certificato PRACTITIONER.

#### Progetti

- 1- Alcuni progetti di collaborazione con società di formazione anche finanziata da fondi nazionali ed europei
- 2- Sviluppo e distribuzione del corso base di comunicazione oltre che per i professionisti anche per i dipendenti di studi e di aziende
- 3- Ampliamento dell'offerta formativa e della collaborazione con la società di Formazione Brain Words srls attraverso collaborazioni con altri formatori qualificati
- 4- Progettazione e sviluppo di un percorso formativo modulare di approfondimento delle tecniche di comunicazione, motivazionale, crescita personale, leadership, pnl , time line ecc
- 5- Lezioni di comunicazione in ambito del master universitario dei Consulenti del Lavoro
- 6- Sviluppo del " Master in COMUNICAZIONE STRATEGICA MULTIDISCIPLINARE "
- 7- Sviluppo del corso " la gestione dell'IO"
- 8- Sviluppo del corso di tecniche di persuasione
- 9- Sviluppo corso public speaking per ragazzi

#### MARCHI REGISTRATI O IN FASE DI REGISTRAZIONE

- "LA TRAINER DEI PROFESSIONISTI"-R
- LOGHI IDENTIFICATIVI BRAIN WORDS
- IL METODO 3C<sup>R</sup>
- L'UNICA FORMULA DI COMUNICAZIONE EFFICACE CE=CM+AC<sup>R</sup>
- METODO C.S.M <sup>TM</sup> Comunicazione strategica multidisciplinare
- PUBLIC SPEAKING PER RAGAZZI <sup>R</sup>

#### Seminari-docenze

Anno 2015 -2016 continua lo svolgimento del corso di comunicazione base per professionisti intitolato " LE TRE C DELLA COMUNICAZIONE", utile al fine di acquisire consapevolezza e strumenti utili per una migliore gestione in ambito comunicativo del proprio staff e dei clienti.

-28.10.2015 – corso base di tecniche di comunicazione – "LE TRE C DELLA COMUNICAZIONE" organizzato da : Associazione Giovani Consulenti del lavoro di Torino, e Consiglio Provinciale dell'Ordine di Torino.

-18.11.2015- corso base di tecniche di comunicazione – "LE TRE C DELLA COMUNICAZIONE" organizzato da : Associazione Giovani Consulenti del lavoro di Torino, e Consiglio Provinciale dell'Ordine di Torino.

-17.03.2016- corso base di tecniche di comunicazione – "LE TRE C DELLA COMUNICAZIONE" organizzato da : Associazione Giovani Consulenti del lavoro di Asti.

-22.04.2016- corso base di tecniche di comunicazione – "LE TRE C DELLA COMUNICAZIONE" organizzato da : Associazione Giovani Consulenti del lavoro di Novara, e Consiglio Provinciale dell'Ordine di Novara, ANCL unione provinciale Novara

-15.07.2016- docenza nell'ambito del Master di 1° livello in Consulenza del Lavoro e Gestione delle Risorse Umane presso l'Università degli Studi di Torino

-05.02.2017- None- relatrice al convegno "LAVORO possibilità di occupazione ed orientamento al lavoro nella provincia di Torino"

-04-03-2017- trainer al corso " START UP DI ME" per Tecnici Sanitari di Radiologia Medica, Collegio professionale interprovinciale TO,AO,AL, AT di Torino- temi trattati colloquio di lavoro efficace

-26-05-2017 - trainer al corso " DRITTI AL CONTRATTO 4 mosse per acquisire nuovi clienti – metodo 3C™" presso l'Ordine Cdl Novara

-02-12-2017- trainer al corso " START UP DI ME" per Tecnici Sanitari di Radiologia Medica, Collegio professionale interprovinciale TO,AO,AL, AT di Torino- temi trattati colloquio di lavoro efficace

-24-02-2018- trainer al corso " START UP DI ME" per Tecnici Sanitari di Radiologia Medica, Collegio professionale interprovinciale TO,AO,AL, AT di Torino- temi trattati colloquio di lavoro efficace

24-11-2018- trainer al corso " START UP DI ME" per Tecnici Sanitari di Radiologia Medica, Ordine professionale interprovinciale TO,AO,AL, AT di Torino- temi trattati colloquio di lavoro efficace-gestione stato d'animo comunicazione non verbale

07/06/2019- trainer al corso : "tecniche di comunicazione professionale" in Milano società Atena

20/09/2019 –trainer al corso: convincere senza parole – comunicazione subliminale- presso società Atena sede di Torino.

11.01.2020 -25-01-2020 - trainer corso "START UP DI ME- per professionisti sanitari- patrocinio della Federazione Nazionale Ordini TSRM E PSTRP –temi curriculum e colloquio di lavoro efficace.

8.02.2020 -15.02.2020 - trainer corso "START UP DI ME- per professionisti sanitari- patrocinio della Federazione Nazionale Ordini TSRM E PSTRP –temi curriculum e colloquio di lavoro efficace.

7.05.2022-14.05.2022 - trainer corso "START UP DI ME- per professionisti sanitari- patrocinio della Federazione Nazionale Ordini TSRM E PSTRP –temi curriculum e colloquio di lavoro efficace.

15.10.2022 – docenza evento formativo ECM, Azienda Usl Toscana Sud Est, titolo: un nuovo approccio con i pazienti: il metodo MAMU

21.01.2023 – 04.02.2023 - trainer corso "START UP DI ME- per professionisti sanitari- patrocinio della Federazione Nazionale Ordini TSRM E PSTRP –temi curriculum e colloquio di lavoro efficace

23 e 24 gennaio 2023 - Trainer nel Master METODO C.S.M™- percorso formativo in comunicazione strategica multidisciplinare – corso aziendale

01 e 02 febbraio 2023 - Trainer nel Master METODO C.S.M™- percorso formativo in comunicazione strategica multidisciplinare – corso aziendale

27 febbraio, 01 / 06 / 20 / 27 marzo 2023 - Trainer nel Master METODO C.S.M™- percorso formativo in comunicazione strategica multidisciplinare – corso aziendale al team di : LA REGGIA DI VENARIA

29.04.2023 - 10.06.2023 - Trainer nel Master METODO C.S.M™- percorso formativo in comunicazione strategica multidisciplinare – corso aziendale

06 / 13 / 20 / 27 maggio 2023 - Trainer nel Master METODO C.S.M™- percorso formativo in comunicazione strategica multidisciplinare – corso aziendale

#### In programma

Percorso formativo on-line – PUBLIC SPEAKING PER RAGAZZI™  
Percorso formativo live \_ PUBLIC SPEAKING PER RAGAZZI™  
Percorso residenziale intensivo MASTER METODO C.S.M™ comunicazione strategica multidisciplinare

#### Appartenenza a gruppi

#### associazioni

Co- fondatrice e già componente del Direttivo dei Giovani Consulenti del Lavoro di Torino.  
Già Componente del Consiglio di Amministrazione del CISA (Consorzio Intercomunale Socio-Assistenziale) area sud di Torino, per i comuni di Nichelino, None; Candiolo e Vinovo), già consigliere comunale comune di None

Socia fondatrice della rete Nazionale professionisti NETPROF  
Già Presidente commissione formazione rete nazionale NETPROF  
Componente consiglio direttivo della associazione nazionale NETPROF  
Fondatrice e componente del gruppo chiuso Eliters di Max Formisano  
Già componente commissione Pari opportunità presso l'Ordine Consulenti del Lavoro di Torino

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali.

**AUTORIZZO IL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI DLGS 193/2003**

Monica Del Moro